

Hub One optimise son accès au Cloud grâce à France-IX

Hub One est un opérateur de technologies digitales pour les entreprises et organisations publiques. Filiale à 100 % du groupe Aéroport de Paris, le groupe opère dans trois domaines d'expertise : **télécom, traçabilité et cybersécurité.**

157 M €
de chiffre d'affaires

570
collaborateurs

5000
entreprises clientes

Au travers de ses trois Business Units (Télécom, Traçabilité et Cybersécurité), Hub One déploie et opère des infrastructures de télécommunications, développe des logiciels de traçabilité et de mobilité et propose une expertise en cybersécurité.

Besoin et solution

En 2018, Hub One opère une refonte de son réseau Internet, plus particulièrement de son cœur de réseau MPLS (MultiProtocol Label Switching). Cette refonte lui offre immédiatement une meilleure visibilité de la nature du trafic sur ses points de transit Internet et lui permet ainsi d'étudier les différentes options pour optimiser son trafic.

Khalid OUDASSI est **Directeur adjoint Infrastructure et services client** au sein de la BU Télécom de Hub One. Soucieux d'apporter une meilleure qualité de service aux clients du groupe, il fait alors un constat important : il identifie que le top 10 de leurs fournisseurs de contenu représente **50 % du trafic entrant**, et que **100 % de ces fournisseurs sont présents chez France-IX.**

« Rejoindre France-IX présentait un objectif double pour Hub One : améliorer les performances des accès Internet pour nos clients et rationaliser les coûts de nos interconnexions de transit IP. En effet, la part du Cloud et plus particulièrement du Cloud public dans les SI des entreprises est de plus en plus prépondérante, et le fait d'avoir un accès direct aux acteurs majeurs du Cloud a été clairement l'une des motivations principales pour se raccorder à France-IX. »

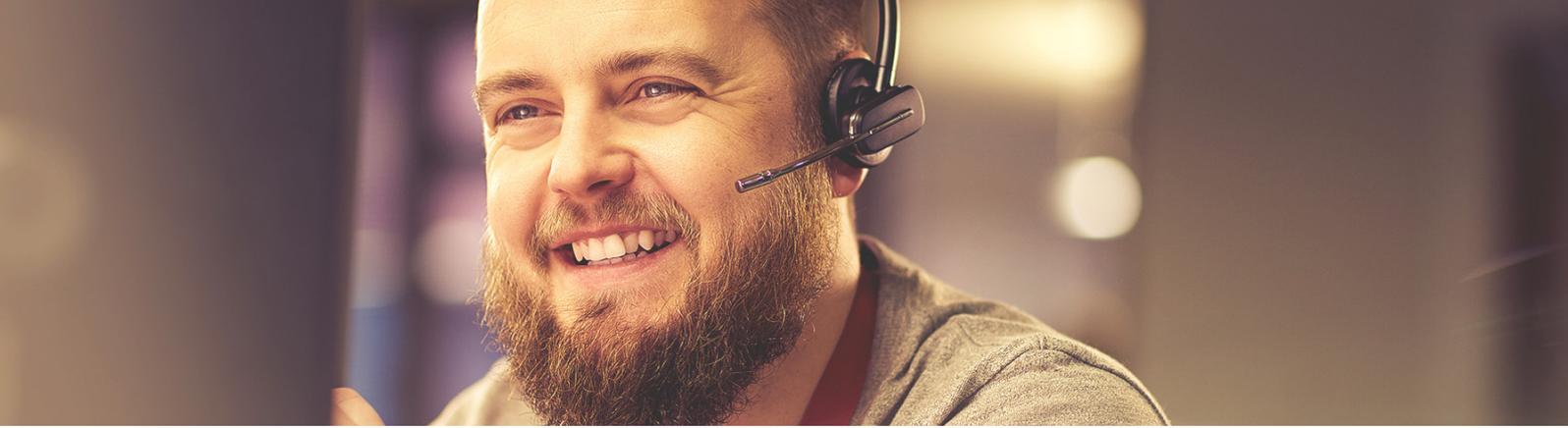
Résultats

Dès la mise en place du peering chez France-IX, plus de 30 % du trafic entrant de Hub One a immédiatement basculé sur cette interconnexion grâce aux fournisseurs déjà connus sur les serveurs de route.

*« Nous avons ensuite entrepris des sessions de peering avec des **acteurs majeurs comme Apple, Facebook, Amazon et Microsoft.** Une fois ces sessions activées, l'interconnexion France-IX nous a permis **d'écouler plus de 50 % de notre trafic** et donc mécaniquement, de réduire de moitié nos coûts opérationnels liés au transit. Le retour sur investissement est presque immédiat. »*

En l'espace de quelques mois, une augmentation de débit des 2Gbit/s initiaux vers 10 Gbit/s est réalisée pour pallier cette évolution de trafic, **avant d'atteindre plus récemment les 20 Gbit/s de capacité totale.**

En plus d'apporter une sécurisation supplémentaire à leurs deux liens de transit, l'expérience client auprès des principaux acteurs du Cloud se retrouve améliorée grâce à la réduction de la latence. **Aujourd'hui, plus de deux tiers du trafic Hub One passe par France-IX.**



BÉNÉFICES

- Accès aux acteurs stratégiques (Cloud, opérateurs, fournisseurs de contenu) ;
- Qualité de service améliorée avec un chemin direct vers des destinations Internet privilégiées ;
- Faibles latences et temps de réponses maîtrisés ;
- ROI presque immédiat ;
- Sécurité et résilience ;
- Accompagnement technique.

« Aux entreprises qui hésitent à se lancer dans l'aventure du peering, je conseillerais de **faire le point** sur la nature de leur trafic Internet, d'étudier l'opportunité et de **commencer avec un petit débit**. Si l'équation financière est vérifiée, l'expérience utilisateurs ne peut être que meilleure. Sans oublier que **plus nous sommes nombreux à être connectés chez France-IX, meilleure sera la rentabilité pour tous** ». ”

...

Le peering, un raccourci vers les GAFAMs

Les fournisseurs de Cloud sont présents depuis longtemps sur les nœuds d'échange et constituent un attrait majeur pour les entreprises, de par l'accélération de leur migration vers le Cloud (stratégies multiCloud) : le peering offre **un accès simplifié et optimisé aux fournisseurs de Cloud public**.

Peérer chez France-IX, premier point d'échange en France, c'est l'opportunité de peérer directement avec les GAFAMs et autres fournisseurs de Cloud, en plus de notre base de plus de 500 membres connectés, tous profils confondus.

Modèle ouvert et libre, le peering n'implique aucun accord contractuel avec le fournisseur de Cloud et permet une **mise en service très rapide** par activation d'une session BGP (Border Gateway Protocol), protocole d'échange de routes entre les AS (Autonomous Systems) du client et du fournisseur de solutions Cloud.